

◆ よくあるご質問【FAQ】

Q；初めてでも大丈夫ですか？

A；専門ファームのような敷居はありませんので、安心してご利用ください。

皆さまと同じような経験をしてきた者がお話を伺います。専門コンサルティングファームに感じるような敷居は全くございません。気になるサービス内容や料金システムについては、お問合せの際に丁寧にご案内申し上げます。もちろん、お申込み後のサポート体制も充実しておりますので、どうぞ安心してご利用ください。

Q；出来るだけコストを圧縮したいが、協力してくれますか？

A；ご状況やご要望を踏まえて、最適なプランをご提案いたします。

お客さまのご状況やご要望に合わせて、最適なプラン・料金をご提案いたします。「複雑な課題でどのサービスが有効か迷っている」「どんな研修メニューが適切か決められない」といった方も、まずはお気軽にご相談ください。

Q；あとから、追加の費用が請求されることはありませんか？

A；ございません。追加必要な場合にはその都度お見積りを致します。

「事業開発」や「ビジネスコンサルティング」では、全てご契約時のお見積額でサービスをご提供させていただきます。また、「教育・研修」につきましては、専用ホームページに掲載している料金以外に掛かることはございません。ご提案させて頂いたサービスについて追加のご要望があれば、その都度お見積りをさせていただきます。是非お気軽にお問合せください。

◆ お気軽にお問合せください

Q；申込み前に色々相談したいけど、どうしたらいいの？

A；無料相談をご予約ください。

初回相談は無料です。初回相談でお客さまの悩みや状況をお伺いし、今後どのように進めていくかをご提案させていただきます。

Q；見積りに費用はかかりますか？

A；お見積りは無料です

お見積りは無料ですので、お気軽にお問合せください。

なお、当社ではお問合せや相談予約の専用フォームを用意しております。



◆ 会社概要

商号	株式会社ビジネス未来＆Co.〔英語名：Business Mirai Co.,Ltd.〕
役員	代表取締役 鯨井 貴靖
資本金	4,000,000円
所在地	神奈川県横浜市西区みなとみらい4-4-2 横浜ブルーアベニュー 12階
主要取引銀行	みずほ銀行 鷺沼支店、楽天銀行 第二営業支店



～新規事業の企画・経営課題を改善改革～

◆ ビジネス未来＆Co.のコンサルタント

ビジネス未来＆Co.で活動するコンサルタントやアドバイザーは、製造業で管理職や経営層の経験がある者たちばかりです。また、社内教育などで講師として、後進の指導・教育の経験もあります。

そのキャリアも

- 大企業で25年以上かつ従業員150人以下の中小企業に5年以上勤務
- 外資系グローバル企業の日本法人で勤務
- 製造業／コンサルティングファーム／IT産業など複数業種・業界で勤務

と様々です。

経験部門・職種も、

事業企画、営業(国内・海外・リテール)、開発・設計、原価企画・管理、購買、生産技術、知的財産管理、プロジェクト管理、生産管理、工場管理 等々

モノづくりのライフサイクルを広くカバーしており、様々なお困り事にお話を伺える人材が居ます。

“何をすると成功するか？”

“何をすると失敗するか？”

これらをチームでサポートし、社内に残るノウハウをお伝えします。

<https://www.businessmirai.com>

◆ サービスのご案内

事業開発・事業企画支援



今、ビジネスの姿が「物」から「サービス」へ移り変わってきています。「自分たちだけで実現する」という時代はもう終わりました。新たなビジネスを立ち上げるには“選択と集中”と“協業”が必要。周辺知識や人的リレーションの構築が必要です。そのためには広く外部との交流も必要不可欠です。『この指、とまれ！』でビジネスを作り上げていく。職歴30年以上のベテランがそのお手伝いをさせていただきます。

ビジネスコンサルティング



事業課題やプロジェクトの種類に応じて専門分野のコンサルタントが解決をサポートします。豊富な知識・経験に基づくアイデアや解決策を生み出すスペシャリストとしてご活用ください。起業家精神が求められる創業期を経験したメンバーもおります。会社の成熟にあわせて専属アドバイザーとして活用いただけます。また、この分野ではご同業の企業様のサポートも行ないます。

教育・研修



「教育」は全業種共通の悩みです。中小企業にはより悩ましい分野です。この国の将来を作る学生達も、将来の進路を定めるにあたって実務知識への関心を持っています。当社には大学、企業内教育、研究機関での講師経験者が揃っており、業界・業種・部門に相応しいセミナーや教育・研修メニューを準備しています。受講スタイルもアイテムに合わせ、集合研修だけでなく、オンラインセミナーやeラーニングといったWeb活用の形態でも提供します。

◆ 対応可能領域（職種・機能一覧）

業務分野・機能	経営企画	事業企画	商品計画	営業		プロジェクト管理	開発				原価企画		知的財産	法務	購買	生産管理	物流	生産技術		品質		TQM・QC	AS・補修	情報システム	現場改善		人事		海外経験
				企画	営業技術		設計	実験	管理	CAD・CAM	企画・管理	製品準備コスト						組立	金型	管理	保証				プロセス	組織	会議	厚生	
経験スキル	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	◆

◆ 選ばれる理由

【理由1】経験した業界・業種の豊富さ

経験30年以上の管理職や経営層経験者が集っており、単なる知識・経験だけではなく、長い社会人生活や様々な企業での勤務経験を通して得た「使える人脈」の提供も可能です。また、教育・研修に関しては、管理職の視点から実際の“業績評価”にもそのまま適用いただける内容でコンテンツを作り上げています。

【理由2】専門コンサルティングファームよりもリーズナブルなコスト

自動車・自動車部品やリチウムイオン電池などの業界OBでメンバー構成した会社ですから、専門コンサルティングファームのような高額な価格は設定していません。ファームのコンサルタントと違う“OBならではの知見”をリーズナブルなコストで提供させて頂いています。

【理由3】出身業界・業種ごとのユニークなメニュー

教育・研修では王道に行くメニューはもちろん、業界・業種の中で“知っているけど、勉強する手立てがない”というような職種についてもメニューの充実を図る活動を始めています。

◆ 主な支援テーマ

【モノづくりの支援】

- リチウムイオン電池事業 支援・教育（新規事業企画と推進支援、開発技術支援と教育）
- プロジェクトマネジメント支援・運営改善
- 品質保証体制／管理の支援
- 原価企画管理の導入・教育
- CAD・CAMによる金型製作の支援・教育
- 購買業務支援、部材選定支援
- 生産技術支援（生産性の確保、生産準備業務）



<事例> ① リチウムイオン電池、BMS、電池Packの一般的理解に関する研修/支援
② リチウムイオン電池の各種パラメータ演算/解析/制御方法（BMSロジック）
③ 電池Pack等 電池関連製品の電池選定を含む製品企画、仕様設計の支援
④ 電池Pack生産に向けてのプロジェクトマネジメントの支援

【事業・管理・人財の支援】

- 事業課題（製品戦略／生産拠点選定／業務改善 ほか）の解決
- 営業支援（顧客・事業パートナー紹介 ほか）
- 職位教育（役員層向け、部課長層向け）
- 人財や会社の活性化や会議変革に関する教育
- 会社と社員のメンタルケア&コミュニケーションに関する教育



<事例> ① 自動車部品会社 ； 役員候補者教育・管理職教育
② 自動車部品会社 ； リチウムイオン電池実証事業
③ 外資系Li電池会社 ； 日本法人創業支援
④ 電子デバイス会社 ； モノづくり改善セミナー
⑤ 技術系総合商社 ； 顧客業務知識&コミュニケーションスキル向上研修
⑥ 建設会社 ； 技術情報調査&講演（企画・開催）
⑦ 国立大学法人 ； 製品情報調査