

林 孝俊 (林 孝俊) (1/2)



【サービスメニュー】

1) 調達業務支援

- ・部品別発注戦略策定から、新規調達先開拓、サプライヤ選定(ソーシング)までの支援
- ・サプライヤとの取引契約交渉の支援
- ・サプライヤマネジメント(サプライヤ評価)改善の支援
- ・ISO9001,IATF16949受監対応の支援
- ・調達業務の課題抽出と改善策、業務標準化策定を支援
- ・調達リスクの洗い出し、リスクの影響度評価を実施し、実行可能なBCP策定の支援
- ・調達部員に求めるスキルレベルの定義、評価を踏まえたスキルマップの整備、それらを基にした調達人材育成計画策定の支援、教育実施サポート

2) 事業課題(製品戦略/生産拠点選定/業務改善他)解決支援

- ・科学的意思決定手法、問題解決手法を用いたサポート
- ・社内外の複数機能部署を取り纏めて課題遂行を行う、各種プロジェクトのマネジメントサポート(コーディネータ/ファシリテータ)

◆ 林担当

業務分野・機能	経営企画	事業企画	商品計画	営業		プロジェクト管理	開発				原価企画	知財	法務	購買	生産管理	物流	生産技術		品質		TQM・QC	AS・補修	情報システム	現場改善			人事	海外経験
				企画	営業		設計	実験	管理	CAD・CAM							組立	金型	管理	保証				プロセス	組織	会議		
経験スキル	●	◆	●	●	●	◆	◆	●	◆	●	●	●	◆	●	●	*	●	●	●	●	●	●	◆	●	●	★	●	◆

青字 : 今回新たに追加した機能

* スポット対応できる協力先は有り

★ 現状は厚生分野に限られます。

◆ 駐在経験のある者もおります。

現職

ビジネス未来 & Co.

・シニアマネージャー / 購買コンサルタント

意思決定・問題解決アドバイザー

公益財団法人 みやぎ産業振興機構

・産業経営支援部取引支援課 マッチング推進員(自動車分野)

資格等

AFP、2級ファイナンシャル・プランニング技能士、年金アドバイザー3級
キャリアコンサルタント(国家資格)

略歴

1982年日産自動車入社

- ・電装品設計、開発プロセス短縮や収益改善などの改善活動に従事。
- ・事業企画部門にて、会社再生計画における新規参入分野の事業化検討、競合他社とのアライアンス形成。科学的意思決定手法による「生産拠点最適化」などの事業課題解決。
- ・2003年から、調達部門にて業界他社とのアライアンスを実現。
リチウムイオン電池の事業化検討に参画。

2008年オートモーティブエナジーサプライ(リチウムイオン電池会社)入社

- ・調達組織を立ち上げ、組織マネジメント・サプライヤ管理・調達実務・人材育成など部門責任者を担当。

退職後、ビジネス未来 & Co.、公益財団法人みやぎ産業振興機構に所属し、各企業のビジネス支援を行いつつ、前記資格を活かした個々人のライフサポート/オンライン進路相談、また日本語/理科実験サポートのボランティア活動を行っている。

一言メッセージ

38年間に渡る、自動車製造、自動車部品製造業界での設計業務、各種改善活動、プロジェクトマネジメント、購買業務等実際の経験をベースに、各企業様と同じ視線のもとで、サービスを提供できるよう努めてまいります。

パーソナリティ

愛知県出身、神奈川県在住。趣味は楽器演奏(ドラム、エレキギター)。